

تاریخچه شرکت Bitmain ، داستان فناوری بیت مین

هیچ چیزی برای طرفداران تکنولوژی ارزهای دیجیتال جذاب تر و هیجان انگیز تر از اخبار مربوط به فناوری شرکت Bitmain نیست. این شرکت، که Bitmain نامیده می شود، به مراتب بیشترین تولید کننده دستگاه های استخراج در صنعت حوزه ارزهای دیجیتال رو دارا است.

برآوردهای اخیر نشان می دهد شرکت Bitmain دارای 74.5٪ از سهام بازار سخت افزار استخراج مبتنی بر مدار یکپارچه مخصوص (ASIC) است که رشد سالانه این بازار حدود 195٪ است. جای تعجب نیست که فکر ساخت دستگاه های استخراج ASIC توسط شرکت Bitmain می تواند برای سایر تولید کنندگان اضطراب آور باشد. ورود Bitmain به پروژه های مختلف اغلب باعث می شود تا تولید کنندگان دیگر به سختی دوام بیاورند و در بازار رقابت بمانند تا تجارت آنها فرو نپاشد.

در حالی که شرکت Bitmain نقش حیاتی در اکوسیستم رمزنگاری فعلی بازی می کند، نفوذ آن هرگز اتفاقی قابل پیش بینی نبود. این شرکت با چالش های متعددی مقابله کرد تا بتواند به یک شرکت پیشرو در ساخت دستگاه های استخراج تبدیل شود.

پیدایش bitmain

داستان شرکت Bitmain در پکن، چین در سال 2011 آغاز می شود. کارآفرینی جوان به نام Ketuan “Micree” Zhan، در تلاش بود که برای کسب و کار خود DivaIP سرمایه گذاری کند. حضور Jihan Wu، مدیر سرمایه گذاری بخش خصوصی، در دفتر ژان کاملاً اتفاقی بود. مکالمه بین دو بنیانگذار آینده شروع شد، ژان از او مشاوره برای جمع آوری

کمک های مالی درخواست کرد. وو قادر به کمک به ژان نبود، اما قبل از آنکه هر کدام از آنها راه خود را بروند، آدرس ایمیل خود را رد و بدل کردند.

Jihan Wu اولین بار Bitcoin را در سال 2011 کشف کرد و اغلب به عنوان اولین شخصی که مقاله سفید بیت کوین را به چینی ترجمه کرد از او نام برده می شود. وو بلافاصله جذب ایده Bitcoin شد، باور او به این پروژه موجب شد تا تمام سرمایه خود را صرف خرید دستگاه های بیت کوین کند - قیمت دستگاه بیتکوین در آن زمان بین 0.30 دلار و 3.00 دلار بود.

در سال 2013، بیت کوین یکی از نخستین سود های کلانی را که ابتدای سال 2013 به 13 دلار افزایش یافت و تا پایان سال جاری به 760 دلار رسید را تجربه کرد. در این زمان بود که وو متوجه شد که پولی که در این صنعت به دست می آورد، فراتر از حدس و گمان است - او می خواست به این بازی بپیوندد. اما او نیاز به کمک فنی داشت. تجربه او در زمینه امور مالی کمکی در صنایع مبتنی بر فناوری نمی کرد. بنابراین وو لیستی از مخاطبین خود را بررسی کرد و به ژان مهندسی که در سال 2011 ملاقات کرده بود، ایمیل فرستاد.

قبل از صحبت با وو، ژان هرگز از بیتکوین خبر نداشت. در حقیقت، زمانی که وو ایده ساخت تراشه های معدن ASIC به بیت کوین و فروش سخت افزارهای حاوی این تراشه ها را با شرکای تجاری آینده خود مطرح کرد، ژان 2 ساعت در ویکیپدیا صرف کرد تا متوجه شود بیتکوین چیست. پس از آن، ژان به سرعت موافقت کرد تا با وو وارد کسب و کار شود.

هنگامی که بیت مین در ماه اکتبر سال 2013 راه اندازی شد، رقبا در زمینه استخراج معدن مانند ASIC Miner وجود داشتند. در حالی که پیشگامان صنعت استخراج بیت مین قادر به رقابت با این رقبا نبودند، وو معتقد بود که بیت مین در بهره وری فنی فاقد کارایی است و می تواند کارایی عملیاتی را افزایش دهد. با استفاده از این قابلیت دسترسی - شنزن، قطب سخت افزاری جهان، فقط به اندازه یک پرواز 3 ساعته از دفتر مرکزی بیت مین فاصله داشت - کسب و کار هوشمند وو، بیت مین، قادر به ایجاد یک پیشرفت در صنعت معدن شد.

این شرکت در حال حاضر مدل‌های متنوعی از تجهیزات استخراج ارزهای دیجیتال را به بازار عرضه میکند که به شرح ذیل میباشد :

Antminer S17-53TH/s
Antminer T17-40TH/s
Antminer S9j-14.5TH/s
Antminer T17-40TH/s
Antminer Z11
Antminer DR5

کلیه متقاضیان گرامی جهت خرید و واردات این تجهیزات میتوانند از خدمات گروه تجاری ققنوس استفاده کنند .