

# تجهیز شرکتهای ایرانی برای ورود به بازار روسیه

[ad\_1]

به گزارش اقتصاد آنلاین، منصور معظمی در مراسم امضای این تفاهم‌نامه با اشاره به اینکه سازمان گسترش می‌تواند دروازه ورود شرکتهای روسی به ایران باشد، گفت: بعد از برجام فرصتهای خوبی بین ایران و روسیه فراهم شده و ما انتظار داریم توافقه‌های امضا شده، عملیاتی شوند.

وی با اشاره به اینکه بعد از برجام بزرگ‌ترین شرکتهای بین‌المللی را در ایدرو ملاقات کرده‌ایم و تفاهم‌نامه‌ها و قراردادهای بزرگی در ایدرو انجام شده است، افزود: اخیراً دولت روسیه زمینه‌های مناسبی را در خصوص تسهیلات مالی، فاینانس و روادید برای ایران فراهم کرده است و این فرصت خوبی است برای شرکتهای روسی و ایرانی که همکاری دوجانبه‌ای داشته باشند.

معظمی با اشاره به تراز تجاری غیرمتوازن ایران و روسیه، گفت: شرکتهای ایرانی باید از فرصت پیش‌آمده استفاده کنند و تجهیز شوند تا بتوانند وارد بازار روسیه شوند.

وی افزود: بازه زمانی قراردادهای 2 ساله است و علاوه بر مشکلاتی که در حوزه مسائل مالی و بانکی وجود دارد، مهم‌ترین مساله عدم شناخت شرکتهای دو طرف نسبت به توانایی‌های یکدیگر است زیرا اطلاعات زیادی از همدیگر نداریم و این تفاهم‌نامه‌ها می‌تواند زمینه مناسب آشنایی و استفاده از توانمندی‌های یکدیگر را فراهم کند.

رئیس ایدرو با بیان اینکه بازار ایران بر روی تمام شرکتهای معتبر بین‌المللی که در ایران سرمایه‌گذاری کنند، باز است، گفت: حضور شرکتهای روسی هم در ایران منوط به سرمایه‌گذاری‌های مشترک است.

رئیس سازمان گسترش گفت: حوزه فعالیت این تفاهم‌نامه‌ها وسیع است و بیشتر به علاقه‌مندی طرفین و توانایی‌های آنها بستگی دارد.

شورای توسعه اقتصادی و تجاری روسیه یکی از نهادهای اقتصادی روسیه محسوب می‌شود که بیش از 10 هزار شرکت مهم اقتصادی روسی را در

زیرمجموعه خود دارد.

ad\_2]]

Source link